

MARKT-PILOT erhält €40 Millionen Series A Finanzierung vom globalen Investor Insight Partners

Mit seiner weltweit einzigartigen SaaS Lösung zur optimierten, dynamischen Preisgestaltung treibt das Esslinger Start-Up Umsatz und Margen im After Sales Business von Maschinenbauern.

Esslingen, 23. April 2024. Pünktlich zum vierjährigen Bestehen gibt MARKET-PILOT den erfolgreichen Abschluss einer der größten europäischen Series A-Finanzierungsrunden bekannt. Angeführt wird die Runde vom globalen Software-Investor Insight Partners unter Beteiligung des Bestandsinvestors Capnamic. Das Esslinger Unternehmen wird das Kapital nutzen, um sein Geschäft in Europa und den USA weiter auszubauen und seine Position als Global Player zu festigen.

Seit seiner Gründung im Jahr 2020 revolutioniert MARKET-PILOT den Maschinenbau mit PRICERADAR, einer weltweit einzigartigen SaaS-Lösung für marktorientiertes Ersatzteil-Pricing. PRICERADAR recherchiert automatisch Preise und Lieferzeiten von Ersatzteilen und zeigt dem Kunden so die Wettbewerbssituation und Umsatzpotenziale auf. Nach dem Erfolg von PRICERADAR brachte das Unternehmen 2023 sein zweites Produkt PRICEGUIDE auf den Markt – eine Lösung, die optimierte und validierte Preisempfehlungen für das Ersatzteilportfolio der Kunden liefert.

Jessie Sheff, Vice President bei Insight Partners, wird dem Beirat von MARKET-PILOT beitreten. „Mit seinen innovativen Softwarelösungen bietet MARKET-PILOT Maschinen- und Anlagenbauern auf der ganzen Welt bisher ungeahnte Potenziale in Umsatz, Marge und Kundenbindung. Von der vollständigen Markttransparenz, die MARKET-PILOT bietet, wird die gesamte Branche profitieren. Besonders beeindruckt hat uns das starke Kundenfeedback und die unangefochtene Marktposition des Unternehmens“, so Sheff.

Alex Morbe, CEO von MARKET-PILOT, hat seine Wurzeln im Maschinenbau und kennt die Bedürfnisse der Branche in- und auswendig. Morbes Fokus für die Zukunft liegt auf einer dynamischen Preisgestaltung und dem weiteren Aufbau enger Kundenbeziehungen.

„Über 100 Kunden haben durch den Einsatz der Softwarelösung von MARKET-PILOT eine durchschnittliche Umsatzsteigerung von mehr als 20 % bei ihren Ersatzteilen verzeichnet. Es ist der ultimative Vertrauensbeweis in unsere Leistungen und die Zukunftsfähigkeit unseres Geschäftsmodells, dass einer der visionärsten Tech-Investoren der Welt uns sein Vertrauen schenkt“, sagt Morbe. „Mit der Unterstützung von Insight Partners werden wir weiter expandieren und in die Weiterentwicklung unserer Produkte und KI investieren.“

Dr. Martin Ruth, CFO von MARKET-PILOT, freut sich ebenfalls über die erfolgreiche Series ARunde und appelliert an die (zukünftigen) Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter: „Wir sind sehr stolz auf unser großartiges, hoch motiviertes Team in Esslingen, Chicago, Mailand und Stockholm. Nun haben wir die Möglichkeit, weiter zu wachsen und zusätzliche Talente für unser Unternehmen zu gewinnen.“

Über MARKT-PILOT

MARKT-PILOT löst die größte Herausforderung im Service- und After Sales-Geschäft von Maschinenherstellern und ermöglicht durch automatisierte Marktpreisrecherchen marktorientiertes Ersatzteil-Pricing. Die weltweit einzigartige SaaS-Lösung basiert auf jahrelanger Erfahrung im Maschinenbau und After Sales-Bereich und schafft erstmalig die vollumfängliche Markttransparenz über Angebot, Preise sowie Lieferzeiten von Ersatzteilen. Maschinenhersteller profitieren von bisher ungenutzten Potentialen im Ersatzteilgeschäft, können datenbasiert arbeiten und proaktiv auf Marktdynamiken reagieren. Das Ergebnis: Mehr Umsatz und Kundenzufriedenheit.

MARKT-PILOT wurde 2020 gegründet und beschäftigt aktuell über 130 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen. Bereits mehr als 100 Kunden arbeiten mit den Softwarelösungen. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Esslingen und derzeit drei weitere Standorte in Chicago, Mailand und Stockholm. Weitere Informationen finden Sie unter markt-pilot.com/de/.



© 2024 Carmen Moosmann

Überglücklich über das entgegengebrachte Vertrauen: CEO Alex Morbe und CFO Dr. Martin Ruth (v.l.n.r.)

Über Insight Partners

Insight Partners ist ein globaler Software-Investor, der Partnerschaften mit wachstumsstarken Technologie-, Software- und Internet-Startup- sowie ScaleUp-Unternehmen eingeht, die einen transformativen Wandel in ihren Branchen vorantreiben. Zum 31. Dezember 2023 verwaltet das Unternehmen ein regulatorisches Vermögen von über 80 Milliarden US-Dollar. Insight Partners hat weltweit in mehr als 800 Unternehmen investiert und mehr als 55 Portfoliounternehmen zu einem Börsengang verholfen. Insight hat seinen

Hauptsitz in New York City und unterhält Büros in London, Tel Aviv und der Bay Area. Insight hat es sich zur Aufgabe gemacht, visionäre Führungskräfte zu finden, zu finanzieren und erfolgreich mit ihnen zusammenzuarbeiten, indem ihnen maßgeschneiderte, praktische Software-Expertise auf ihrem Wachstumsweg zur Verfügung gestellt wird – von der ersten Investition bis zum Börsengang. Weitere Informationen über Insight und alle seine Investitionen finden Sie unter insightpartners.com oder auf X [@insightpartners](https://twitter.com/insightpartners).

Über Capnamic

Capnamic gehört zu Europas führenden Early-Stage Venture Capital Investoren mit Sitz in Köln, Berlin und München. Der Investmentfokus des VC liegt auf Technologie-Startups im deutschsprachigen Raum. Darüber hinaus investiert Capnamic mit internationalen Co-Investoren. Alle Portfolio-Unternehmen werden von Capnamic's globalem Industrie-Netzwerk unterstützt. Das umfangreiche Know-how des Capnamic-Teams basiert auf mehr als 80 Beteiligungen, zahlreichen erfolgreichen Trade-Sales und IPOs sowie eigenen unternehmerischen Erfahrungen im Investmentteam. Capnamic wird von Christian Siegele, Jörg Binnenbrücker, Olaf Jacobi und Christian Knott als Managing Partner geführt. Weitere Informationen finden Sie unter [Capnamic.com](https://capnamic.com).



Pressekontakt MARKT-PILOT

Marcel Michel
Vice President Marketing
E-Mail: pr@markt-pilot.de