

## **MARKT-PILOT rafforza la propria posizione sul mercato internazionale con un round di serie A da 43 milioni di dollari capitanato da Insight Partners**

**Grazie a un'esclusiva soluzione SaaS a livello mondiale per la determinazione dei prezzi dinamica e ottimizzata, la startup tedesca incrementa ricavi e margini nell'attività post-vendita del settore manifatturiero.**

*Esslingen, 23 aprile 2024.* In concomitanza con il suo quarto anniversario, MARKET-PILOT annuncia la conclusione di uno dei maggiori round di finanziamento di serie A in Europa, capitanato dall'investitore software globale Insight Partners con la partecipazione dell'investitore esistente Capnamic. L'azienda di Esslingen userà il capitale per ampliare ulteriormente la propria attività in Europa e negli Stati Uniti, consolidando la propria posizione di attore globale nel mercato manifatturiero.

Dalla costituzione nel 2020, MARKET-PILOT ha rivoluzionato il settore manifatturiero con PRICERADAR, un'esclusiva soluzione SaaS a livello mondiale per una determinazione dei prezzi dei ricambi orientata al mercato. PRICERADAR cerca automaticamente prezzi e tempi di consegna dei ricambi, mostrando ai clienti la loro posizione competitiva e il ricavo potenziale. Sulla scia del successo di PRICERADAR, nel 2023 l'azienda ha lanciato un secondo prodotto, PRICEGUIDE, una soluzione che offre raccomandazioni di prezzo ottimizzate e convalidate per il portafoglio dei ricambi dei clienti.

Jessie Sheff, Vicepresidente di Insight Partners, entrerà a far parte del consiglio di amministrazione di MARKET-PILOT. "Con le sue soluzioni software innovative, MARKET-PILOT offre alle aziende manifatturiere di tutto il mondo un potenziale prima inimmaginabile in termini di ricavi, margini e fidelizzazione dei clienti. L'intero settore è destinato a beneficiare della totale trasparenza di mercato offerta da MARKET-PILOT, e siamo rimasti particolarmente colpiti dal feedback positivo dei clienti e dalla posizione incontestata dell'azienda sul mercato", commenta Sheff.

Alex Morbe, CEO di MARKET-PILOT, viene dal settore manifatturiero e ne conosce molto bene le esigenze. Gli obiettivi di Morbe per il futuro sono la determinazione dinamica dei prezzi e continuare a creare legami stretti con i clienti.

"Più di 100 clienti hanno registrato un incremento medio di oltre il 20% nella vendita di ricambi grazie all'uso della soluzione software di MARKET-PILOT. È un chiaro segno di fiducia nei nostri risultati e nella fattibilità del nostro business model che uno degli investitori tech più visionari al mondo abbia deciso di finanziarci", afferma Morbe. "Con il supporto di Insight Partners, continueremo a espanderci e investire nell'ulteriore sviluppo dei nostri prodotti e dell'intelligenza artificiale".

Anche Martin Ruth, CFO di MARKET-PILOT, è felice del successo del round di serie A e parla così ai (futuri) collaboratori: "Siamo molto orgogliosi del nostro fantastico e motivato team a Esslingen, Chicago, Milano e Stoccolma. Ora abbiamo l'opportunità di continuare a crescere e attirare nuovi talenti nella nostra azienda".



Felici della fiducia riposta in loro: il CFO Martin Ruth e il CEO Alex Morbe (da sinistra a destra)

### **Informazioni su MARKT-PILOT**

MARKT-PILOT risolve la sfida maggiore nell'attività di post-vendita e assistenza dei produttori di macchine e consente di determinare i prezzi dei ricambi secondo un approccio orientato al mercato, attraverso la ricerca automatizzata dei prezzi applicati dai competitor. L'esclusiva soluzione SaaS a livello mondiale è il frutto di numerosi anni di esperienza nel post-vendita e nella produzione di macchine, e crea per la prima volta una totale trasparenza di mercato in merito a offerta, prezzi e tempi di consegna dei ricambi. I produttori di macchine beneficiano di un potenziale finora inutilizzato nell'attività relativa ai ricambi, possono lavorare sulla base dei dati e reagire in modo proattivo alle dinamiche di mercato. Il risultato: incremento delle vendite e clienti più soddisfatti. MARKT-PILOT è stata fondata nel 2020 e conta attualmente oltre 130 dipendenti. Più di 100 clienti stanno già usando le soluzioni software dell'azienda. La sede centrale dell'azienda è a Esslingen, in Germania, e altre tre sedi sono dislocate a Chicago, Milano e Stoccolma. Per maggiori informazioni, visitare [markt-pilot.com](https://markt-pilot.com)

### **Informazioni su Insight Partners**

Insight Partners è un investitore software globale che collabora con startup e scaleup Internet, software e di tecnologia a forte crescita che guidano il cambiamento trasformativo nei loro rispettivi settori di attività. Al 31 dicembre 2023, la società gestisce oltre 80 miliardi di dollari in risorse statutarie. Insight Partners ha investito in più di 800 aziende in tutto il mondo e ha visto oltre 55 società di portafoglio arrivare a un'IPO (Initial Public Offering, offerta pubblica iniziale). Con sede centrale a New York, Insight ha uffici a Londra, Tel Aviv e nella Bay Area. La missione di Insight è individuare, finanziare e lavorare proficuamente con dirigenti visionari, fornendo loro competenze pratiche e personalizzate in materia di software nel loro percorso di crescita, dal primo investimento all'IPO. Per maggiori informazioni su Insight e i relativi investimenti, visitare [insightpartners.com](https://insightpartners.com) o seguire l'azienda su X [@insightpartners](https://twitter.com/insightpartners).

### **Informazioni su Capnamic**

Capnamic è un'impresa di capitale di rischio iniziale leader in Europa con uffici a Colonia, Berlino e Monaco di Baviera. L'azienda investe in team eccellenti nelle regioni di lingua tedesca, da pre-

seed fino ai round di finanziamento di serie A. Tra le aziende in cui ha investito Capnamic ci sono LeanIX (acquisita da SAP), Staffbase, Adjust (acquisita da Applovin), parcelLab e Capmo. Tutte le società di portafoglio possono contare sull'esclusiva rete di investitori globali e partner industriali di Capnamic nonché su assistenza pratica, mentoring e scambio di conoscenze. La vasta competenza del team di Capnamic include più di 100 investimenti, un elevato turnover di trade sale e IPO di successo nonché solide competenze imprenditoriali all'interno del team di investimento. I soci accomandatari sono Christian Siegele, Christian Knott, Jörg Binnenbrücker e Olaf Jacobi. Per maggiori informazioni, visitare [Capnamic.com](https://www.capnamic.com)